



# Pohjoismaainen tietokonejätti todellisuutta

**K**aupan seurauksena Nokia nousee pohjoismaiden suurimmaksi ja Euroopan seitsemänneksi suurimmaksi tietotekniikka-alan yritykseksi. Nokia on myös Euroopan toiseksi suurin tietokonepäteiden valmistaja. Nokia Data Systems Ab:n yhteenlaskettu liikevaihto viime vuodelta on lähes viisi miljardia markkaa ja se työllistää noin 8 000 henkilöä. Yrityksen pääkonttori on Kistassa Tukholmassa.

Isokallio kertoo, että nyt tehdystä kaupasta on keskusteltu jo parisen vuotta, mutta varsinaiset neuvottelut käytiin muutamassa kuukaudessa. Kyse on pohjoismaisen tietotekniikan toimialarationalisoinnista. Sekä Ericssonilla

**Nokia Informaatiojärjestelmät, Ericsson-Yhtymän Dataryhmä ja Oy Dava Ab yhdistyvät Nokia Data Systems Ab:ksi. Uuden yrityksen toimitusjohtajaksi siirtyvän Kalle Isokallion mielestä kauppaan liittyvät synergiaedut ovat ilmeiset. "Osapuolet täydentävät toisiaan tuotteissa, vahvoissa toimialoissa ja maantieteellisesti. Nokia Data on 1990-luvun tietotekniikkamarkkinoilla riittävän vahva yksikkö menestymään", hän sanoo.**

Teksti: Anne Typpö  
Kuvat: Esko Koskenranta

että Nokialla oli kauppaan yhteinen mielenkiinto. Nokia haluaa vahvistaa asemaansa tietotekniikka toimittajana ja Ericsson keskittyä tietoliikenteeseen. Nokia Data Systems Ab:ssä Ericsson on mukana 19,9 prosentin osuudella. Nokia-Yhtymän osakkeita ei kaupassa vaihdettu.

Valmetin toimitusjohtajan Matti Kankaanpään mukaan Davan siirtyminen Nokia Dataan merkitsee Valmetille selvää keskittymistä prosessi- ja tehdasautomaatioon. "Ericssonin ja Informaatiojärjestelmien järjestelyt muodostivat sopivan tilaisuuden painopistealueiden tarkastukseen automaatiosektorilla", hän toteaa.

← *Kaikkien merkittävien tiedotusvälineiden edustajat olivat paikalla 20.1., kun Kalle Isokallio esitteli uuden yrityksensä Nokia Datan.*

## Synergiaedut vievät menestykseen

"Kun teknologia suuntautuu yhä enemmän älykkäisiin työasemiin ja hajautettuihin ratkaisuihin, Nokia Datalla on erinomaiset edellytykset menestyä. Nokia Data on jo nyt erikoistunut päätteisiin, mikroihin ja kokonaisvaltaisiin paikallisverkkopohjaisiin ratkaisuihin. Tavoitteena on vahvistaa Nokian asemaa pankki-, kauppa- ja toimistojärjestelmien toimittajana", Isokallio sanoo.

"Yrityskauppa luo strategisesti vahvat lähtökohdat 1990-luvulle. Ericssonin suuret päätteiden tuotantomäärät ja vahva asema kaupan, teollisuuden ja pankkien järjestelmissä täydentävät Nokian älykkäitä työasema- ja kassapäättejärjestelmiä sekä Nokian

↓ *Nokian ja Davan asiakkaille järjestettiin tiedotustilaisuus 21.1. Tero Laaksonen kertoi tilanteesta ja vastasi kysymyksiin.*

asemia pohjoismaiden johtavana paikallisverkkojärjestelmien toimittajana", Isokallio painottaa.

"Tuotantokustannuksien alentuminen ja tuotekehitysresurssien tuplaantuminen vahvistavat Nokian kilpailukykyä myös pohjoismaiden ulkopuolella. Jo nyt uuden yrityksen liikevaihdosta kolmannes tulee Suomesta, kolmannes pohjoismaista ja kolmannes Euroopasta. Todellinen pohjoismaainen kotimarkkina, jossa on maailman vaativimmat asiakkaat, antaa pontta lähteä tosissaan Euroopan markkinoille", Isokallio vakuuttaa.

Yrityskauppaan kuuluvat Ruotsissa, Tanskassa, Saksan liittotasavallassa, Sveitsissä, Hollannissa, Englannissa, Ranskassa ja Espanjassa olevat Ericssonin tytäryhtiöt muodostavat muiden yksiköiden kanssa valmiin kansainvälisen myyntiverkoston. Kaupan ulkopuolelle jäävät Norjan, Belgian, Irlannin, Itävallan, Italian, Pohjois-Amerikan, Australian ja Uuden Seelannin myyntikonttorit toimivat Nokia Datan tuotteiden jälleenmyyjinä.

Isokallio uskoo uuden yrityksen pääsevän hyväksyttä-

vään tulokseen jo vuonna 1988. Julkisuudessa esiintyneet arvailut Ericssonin tietokone-toiminnan tappiollisuudesta hän kuittaa sanomalla, ettei ole mikään salaisuus, että Ericssonille tietokoneet ovat olleet pettymys. Useina vuosina tästä liiketoiminnasta on kerätty noin miljardin kruunun tappiot. Laajojen uudelleenjärjestelyjen ansiosta vuoden 1987 tuloksen on kuitenkin ennustettu olevan positiivinen.

## Tehdyt sitoumukset lunastetaan

Nyt syntynyt tietotekniikan jättiyritys hakee uomiaan. "Nokia Datan tuotteissa on muutamia päällekkäisyyksiä, mutta tuotelinjojen päällekkäisyyksiä ratkaistaan tervein, asiakaskeksien periaattein. Nykyiset tuotelinjat jatkavat toistaiseksi ennallaan, ne yhdyntyvät vasta uusien julkistusten myötä", Isokallio sanoo.

Toiminnan selkeyttämiseksi on perustettu useita työryhmiä, jotka käyvät lävitse oman funktionsa toimintoja ja etsivät yhteisiä nimittäjiä. Kaupanteko jatkuu ennallaan. Mitään tarjouksia ei jätetä teke-

mättä tai sopimuksia solmitta. Entiset allekirjoitusmenettelyt ja rutiinit toimivat kunnes muutoksista ilmoitetaan.

"Alustavasti voi todeta, että Nokia Datan toiminta Suomessa organisoidaan niin, että Tietojärjestelmistä ja Davasta muodostuu kokonaisuus. Menettelytavoista sopimisesta ja tulevaisuuden suunnittelusta vastaa Tietojärjestelmien osastonjohtaja **Tero Laaksonen**. Organisointi hoidetaan niin, että se ei haittaa asiakassuhteiden hoitoa. Tarkemmin asiasta tiedotetaan neuvottelujen edetessä", Isokallio sanoo.

"Aluksi Nokia Datan olemassaolo näkyy vahvasti osto-toiminnassa ja materiaalihallinnossa. Keskittämällä koko Nokia Datan osto-toiminnan Kistaan saamme suurostajan edut", Isokallio korostaa. Myöhemmin etuja saavutetaan tuotekehityksessä, sillä tehty yrityskauppa tuplasi Nokian tuotekehitysresurssit. Tuotanto jatkuu entiseen malliin Suomen Espoon ja Lohjan tehtailla samoin kuin Ruotsin Bräkne-Hoby, Rönnebyn ja Barkarbyn tehtailla.

Markkinointinimenä Nokia Data otetaan heti käyttöön. □

