



Tietojärjestelmissä hyvä kasvu

Ennätyksellinen laitemäärä toimitettiin ajallaan

Nokian Tietojärjestelmien kotimaan toiminnan laskutus vuodelta 1987 oli 1154 miljoonaa markkaa. Kasvua edelliseen vuoteen oli 23 prosenttia. Kasvua on pidettävä erittäin hyvänä, koska kasvun lisäksi on korvattu myös vuosi sitten myydyin Laskentakeskuksen osuus liikevaihdosta.

Ominaista kuluneelle vuodelle oli lisäksi se, että laite-toimitusten määrän kasvu oli huomattavasti suurempi kuin laskutuksen kasvu. Tämä johtuu tuotteiden hinta/suorite-suhteen kehityksestä. Vaikka laite-toimituksia oli paljon, toimitusvaikeuksia ei ollut.

Vuoden tärkein investointi oli uuden päätetehtaan avaaminen Lohjan maalaiskunnassa.

Nokian työasemien ja MikroMikkojen osuus laskutuksesta oli 40 prosenttia. Myös Honeywell Bull tietokoneiden myynti kehittyi erittäin suotuisasti. Osuus laskutuksesta oli 16 prosenttia.

Tuotevalikoimaa uudistettiin laajasti. Markkinoille tuotiin mm. MikroMikko 3TT, DPS 6 PLUS -mallit sekä DPS 8000 suurtietokoneet.

Uudeksi yksiköksi perustettiin Tietoverkkopalvelut, jonka tuotevalikoima käsittää sähköpostin ja kansainvälistyneiden yritysten konsernivoiteluksi MARK III -verkoissa.

Pankeille toimitettiin yli 4000 työasemaa ja pankkitahtumien käsittelyyn kaksi DPS 88 -suurtietokonetta. Suurimman pankkikaupan teki OKO, joka lähti uudistamaan Osuuspankki-järjestön konttoreiden tietojenkäsittelyä Nokian ratkaisulla.

Teollisuuden ja kaupan toimialoilla kasvoivat merkittävimmin vähittäiskaupan järjestelmät ja yleiskäyttöiset työasemaverkot.



Menestyksenkäs vuosi 1987 on takana ja vuosi 1988 aloitettiin uusissa lähtöasetelmissä. Menneen vuoden tärkeimpänä investointina tietojärjestelmien johtaja Tero Laaksonen pitää Lohjan päätetehtaan avaamista.

Julkisen hallinnon alueella työasemajärjestelmien määrää kasvatettiin tasaisesti. Oikeusministeriön kanssa tehtiin uusi, merkittävä sopimus. Opetustietokoneiden toimitukset ovat jatkuneet vilkkaana.

Valtuutettujen jälleenmyyjien vakiintunut verkosto kattaa hyvin PK-yrityskenttään suuntautuneen myynnin.

Tietojärjestelmien kansainvälisessä toiminnassa saavutettiin 264 miljoonan markan myynti, jossa kasvua on 28 prosenttia.

Ruotsissa toiminnan kehitys oli huomattavasti yli alan keskimääräisen kasvun. Saksassa panostus tytäryhtiöön johti huomattavaan myynnin kasvuun. Saksan markkinoilla saavutettiin hyviä tuloksia myös julkisen hallinnon alueella. Pohjoismaiden ja Saksan lisäksi työasemia toimitettiin vuoden aikana Italiaan, Englantiin, Hollantiin, Sveitsiin, Ranskaan ja Australiaan.

Kokonaisuudessaan Nokia Informaatiojärjestelmien myynti kasvoi 11 prosenttia ja oli 1839 miljoonaa markkaa.

Vuoden aikana Informaatiojärjestelmistä myytiin tytäryhtiö **Afora Oy** amerikkalaiselle Combustion Engineeringille ja **Piirilevytehdas Finvest** -yhtiöihin kuuluvalla Metalexille. □

2/1988 HELMIKUUN

19. vuosikerta

Julkaisija:
Oy Nokia Ab
Informaatiojärjestelmät

Päätoimittaja:
Ossi Syrjä
puh. (90) 567 3344

Toimitussihteeri:
Outi Kuusela
puh. (90) 567 2017

Osoitteenmuutokset
ja tilaukset:
Jaana Lamberg
puh. (90) 567 2980

Toimituksen osoite:
Nokia
Informaatiojärjestelmät
NET-lehti
PL 780
00101 Helsinki

Painosmäärä: 28 000

Kirjapaino:
Yhteiskirjapaino

ISSN 0782-8217

Uutisten aihe

Nokia-Ericsson-Dava -uutinen yllätti meidät kaikki tammikuun 20. päivänä. Uusi Nokia Data ei jättänyt ketään pohjoismaalaista tietotekniikasta kiinnostunutta ihmistä välinpitämättömäksi.

Maaialanlaajuisestikin uutinen noteerattiin, mutta ei niin suurin otsikoin. Yrityskaupat ovat tietotekniikan todellisuutta. Niihin on totuttu.

Nokialaisen tietotekniikan edessä on nyt valtava haaste, suurempi kuin koskaan. Kansainvälistyminen, joka oli yrityskaupan tärkein tavoite, sai kerralla kokonaan toiset raamit.

Mutta se, mitä tapahtuu lähitulevaisuudessa Suomessa kiinnostaa meitä nyt eniten. Tilanne on haastava. Nokian ja Davan välisen kilpailun on muututtava yhteistyön energiaksi.

Tätä kirjoitettaessa uutisesta on kulunut runsaat kaksi viikkoa. Tässä ajassa on tehty paljon. On perehdytty uusiin yrityksiin, tutustuttu uusiin ihmisiin ja tuotteisiin, tavattu uusia asiakkaita. On aloitettu lukuisat neuvottelut omistussuhteista, edustus sopimuksista ja muista käytännön toimenpiteistä.

Julkinen sana on seurannut tapahtumia tarkasti. Asiallisen tiedonvälityksen rinnalla on ollut paljon spekulointia. Se on ymmärrettävää, sillä neuvottelut ovat kesken ja neuvottelijat vaikenevat kunnes sopimukset on saatu valmiiksi.

Virallisten väliaikatietojen mukaan neuvottelut etenevät odotusten mukaisesti. Mitään vaikeuksia ei ole löytää sellaisia yhteistyön muotoja, jotka takaavat velvoitteiden täyttämisen sekä lyhyellä että pitkällä tähtäimellä.

Onneksi asiakkaat ovat ottaneet tilanteen vastaan suomalaisella tyyneydellä ja realismilla. Uutisen jälkeen kauppa on käynyt odotettua vilkkaammin sekä Nokialla että Davalla.

Asiakkaat tekevät aivan oikein vaatiessaan tässäkin tilanteessa häiriötöntä toimintaa. Nokian ja Davan asema suomalaisessa tietojenkäsittelyssä edellyttää vastuun ottamista kaikissa tilanteissa. Lisäksi molemmat yhtiöt ovat viime vuoden tulosten perusteella erittäin hyvässä taloudellisessa ja toiminnallisessa kunnossa. Sekin velvoittaa.

Elämme mielenkiintoisia aikoja. Ennenkuin tämä lehti on painettu ja jaettu asiakkaille olemme jo saaneet uutta tietoa.

NOKIA