

laitteistotoimitukset sisältäneet yksikkötasoisia varaosia. Helsingissä järjestettyjen yksityiskohtaisten huoltokurssien perusteella hoitaa Tatneft järjestelmän huollon ja vikojen paikallistamisen. Korjaustoinnot suoritetaan tarvittaessa Helsingissä.

Toiminnan monipuolistamiseksi näkee Tatneft mahdollisuuksia lisätä verkostoon öljynpumppausprosessin mittaus- ja ohjausjärjestelmän, jotka välittävät tiedot automaattisesti hallinnolliseen järjestelmään.

Strojbank ja Radioministeriö

Uusina Nokia 80 järjestelmien sovellutusalueina Neuvostoliitossa solmittiin vuoden 1979 keväällä sopimukset järjestelmien toimittamiseksi Neuvostoliittoon rakennuspankille (Strojbankille) ja Neuvostoliiton Radioministeriölle.

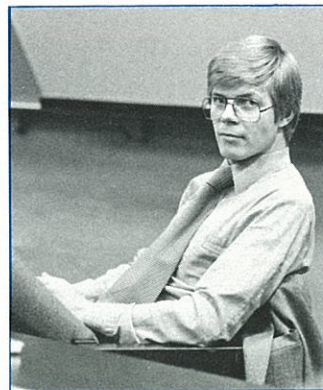
Strojbank hoitaa Neuvostoliitossa rakennuskohteiden rahoitukseen liittyviä toimintoja ja sillä on toimipisteitä useilla paikkakunnilla eri puolilla maata. Ensimmäinen sopimus sisälsi kaksi Mikko 3/36 pohjaista järjestelmää, jotka toimitettiin vuoden 1979 lopulla Strojbankin

kin päätietokonekeskukseen Moskovaan. Järjestelmiä tullaan käyttämään tiedonkeruuseen ja raporttien muodostamiseen ja ne suunnitellaan myös kytkettäväksi Strojbankin ES 1040 keskustietokoneisiin. Lähimmissä jatkosuunnitelmissa on asentaa päätejärjestelmiä Strojbankin konttoreihin Moskovassa ja kytkeä ne tietoliikenneyhteyksillä tietokonekeskukseen sijaitseviin Nokia 80 järjestelmiin.

Öljyministeriön tavoin hoitaa Strojbank sovellutusohjelmiston kehittämisen ja järjestelmien huollon itse Helsingissä järjestettävään koulutukseen ja laitteiston mukana suoritettaviin varaosatoimituksiin pohjautuen.

Radioministeriön toimialueeseen kuuluu mm. neuvostoliittolaisten ES-sarjan tietokoneiden kehitys ja valmistus. Sopimuksen laitteisto sisältää M3/16-pohjaisen järjestelmän, joka asennetaan tämän vuoden alussa Moskovassa sijaitsevaan tutkimus- ja kehityslaboratorioon. Järjestelmää käytetään tiedonkeruuseen ja paikalliseen käsittelyyn. Jatkossa on myös mahdollisuuksia suorittaa liitännäkokkeita ES-sarjan laitteiden kanssa, jolla on tärkeä merkitys Nokia 80 järjestelmien käyttämiseksi SEV-maiden tietokonejärjestelmien yhteydessä. □

Esittelyvuorossa Pekka Lehmuskoski



Pekka Tapani Lehmuskoski Vientipäällikkö 6 vuotta Nokia Elektronikan palveluksessa

Kotona vaimo ja kolme lasta Harrastuksista päällimmäisin purjehdus

Mikko on kehittynyt pankkipäätteestä kansainväliseksi tietokoneeksi. Sinun kehityksesi on ollut hyvin paljon samanlainen.

Tulin Elektronikan palvelukseen vuonna 1974 Vientikoulutussäätiössä harjoittamani jatko-opintojen jälkeen. Myin aluksi Tietokone-myynnissä pankkipäätteitä ja toimin siihen aikaan ajankohtaisessa pankkipäätteistyöprojektissa. Kun HOP ja PSP solmivat pankkipäättesopimukset, työskentelin näiden toimitusten parissa ja seurasin erittäin läheltä molempien päätejärjestelmien toteutumista. Toteaisinkin, että mielenkiintoisia ja opettavaisia kokemuksia sain silloin runsaasti.

Vuoden 1978 alkaessa siirryin silloin perustettuun Päätejärjestelmien myyntiyksikköön vetämään ja kehittämään pankkipäätemyyntiä. Vielä saman vuoden kuluessa käynnistettiin Tietojenkäsittelyssä omien tuotteiden vientitoiminta Länsi-Eurooppaan eli ryhdyttiin kansainvälistymään. Kokeneimmat Mikko-miehet vedettiin organisoimaan vientitoimintaa, minut muiden mukana. Ja tässä tehtävässä olen edelleenkin vetämällä Mikko tuotteiden länsikauppaa.

Täällä kotimaassa ymmärrämme, että suomalaisen tietokoneen myyminen maailmalla ei voi olla helppoa.

Vaikeinta vientikaupassa on tietenkin se, ettei suomalainen tietokoneellisuus ole tunnettua, eikä

aina Suomikaan Skandinaavian ulkopuolella, puhumattakaan Nokiasta. Tärkeintä on samaistua kunkin markkina-alueen vaatimiin erikoispiirteisiin ja tarjota jotain osaamista ja ratkaisuja, joita kaikki muut eivät pysty tekemään. Jos yritämme pelata "isojen poikien" ehdoilla olemme varmasti vaikeuksissa.

Uskot kuitenkin Mikon menestyvän. Miksi?

Nokian Mikko tuotteet ovat yksinkertaisesti teknisesti ja taloudellisesti kilpailukykyisiä. Tuotteet on kehitetty yhdessä suomalaisen asiakunnan kanssa vastaamaan markkinoilla olevia tarpeita tietyillä valituilla alueilla, josta hyvänä esimerkkinä niin Suomen kuin Ruotsinkin alkoholiliikkeisiin kelpaavat kassapäätteet. Toisaalta Nokialla on kykyä ja kokemusta tehdä ja tuottaa sekä hardware-että software-räätälöintiä vaativia tuotteita. Nokia on tarpeeksi suuri satsaamaan tuotekehitykseen ja tarpeeksi pieni hyödyntämään muuttuvaa teknologiaa. Ennen kaikkea meidän olemassa ololle antaa uskottavuutta Nokia konserni, suuri yritys eurooppalaisenkin mitapuun mukaan.

Mitä kokemuksia nuori Mikko-vientimme on saanut Pohjoismaista?

Pohjoismaiden markkinoita voi hyvinkin pitää laajennettuna kotimarkkina-alueena. On kuitenkin huomattava, että Ruotsin ja Tanskan markkinat ovat luonteeltaan paljon avoimempat kuin Suomessa. Eräs merkittävä tekijä on myös Ruotsin markkinapotentiaali, joka on ainakin nelinkertainen Suomeen verrattuna vaikka asiakasluku on vain kaksinkertainen.

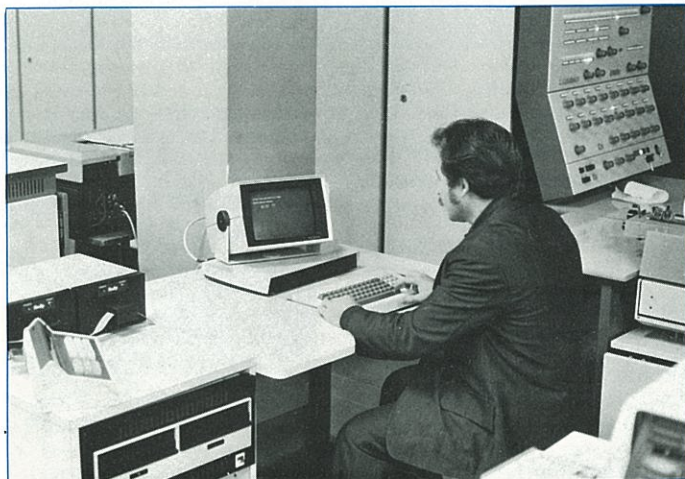
Pohjoismaiden kanssa yhteistyö on hyvässä vauhdissa. Mitä tapahtuu jatkossa?

Tällä hetkellä työskentelemme voimakkaasti Englannin markkinoille pääsemiseksi. Toiminta hyvin rajatulla tuotesektorilla tullaan käynnistämään seuraavan kahden kuukauden kuluessa uudesta tytäryhtiöstä käsin.

Markkinointia Skandinaaviassa tullaan myös laajentamaan jo tämän vuoden aikana lähinnä Nokian viimeaikaisilla julkistuksilla.

Pitkällä tähtäyksellä on selvää, että jo olemassaolevien Elektronikan tytäryhtiöiden toiminnan piiriin Saksassa ja USA:ssa tullaan liittämään Mikot.

Kotimaassa meidän tehtävämme on yhä enemmän kansainvälistyä. Se helpottaa menestymistä maailmalla.



Taustalla näkyvään ES 1040:een on liitetty Mikko, joka välittää kentällä olevien Mikkojen tiedot ES-tietokoneeseen. Kuvassa oleva Damir Garibov vastaa Mikkojärjestelmien hardwaresta Tataariassa.

Järjestelmälaajennuksen koeinstallaation testausta Almetjevskin tietokonekeskuksessa Tataariassa.

