

Jouko Korhonen

Kauppias kaupan jaoksesta

"Golf-housuiässä luulin, että autotekniikan huippusavu on takapenkkiäisille tarkoitettu tuhkakuppi. Naapurissa asui autokauppias, joka piti varastoa pihallaan. Siellä ostajia odotelleiden limusiinien takapenkeillä vedettiin Hessun, Joosen, Sepen ja kumppaneiden kanssa monet savut pilliklubista. Niitä löytyi aina takapenkkiäisten tuhka-kupeista, kun ei ollut varaa irtobostoneihin".

Näin pakinoi Helsingin Sanomien Vesa-Pekka Koljonen taannoin.

Yksi näistä takapenkin kumppaneista oli Jouko Korhonen, nykyään Päätejärjestelmien Kaupan jaoksen myyntipäällikkö, kauppias ja tuolloin.

Monet olivat kepposet ja liiketoiminta kuikoisti Jouko Korhosen kasvutantereella teuvopakkaalisessa puutalomiljöössä Joensuussa.

"Kun pihapiirissä oli neljätoista poikaa ja koulussa 900, oli ainakin tuhat ajatusta mitä tehdä tänään. Rottien jahtaamisesta metsän harvennukseen ja kaikkea siltä väliltä", Jouko muistelee.

Rahaa tehtiin myymällä jopa 400 kastematoa illassa. Tuototonta oli ravustus. Ostajat oli sovittu jo etukäteen ja kauppa kävi.

Pehmeästä kovasta kovaan pehmeään

Tie huipputekniikan kauppiasmieheksi alkoi matkasta Jyväskylään pienoiskivääriammunnan mestaruuskilpailuihin. Jouko osti samalla reissulla jatkolipun Helsinkiin. Luonnon antimien kaupittelu vaihtui laskutus- ja kirjanpito-koneiden — myöhemmin automaattien — toimistotietokoneiden ja pankkipäätteiden myynnin kautta nykyiseen tehtävään.

"Olen ollut näkemässä suomalaisen atk:n alkua. Ala kiehtookin minua juuri siksi, että aina voidaan myydä jotain uutta", Jouko Korhonen sanoo.

Kaupan jaos keskittyy kaupan järjestelmiin, pääte- ja järjestelmätoimituksiin. Näiden

avulla hoidetaan myynnin raportointi, budjetointi ja varaston valvonta.

Jaoksen toiminta käynnistyi -81 syksyllä. Seuraava vuosi tehtiin ohjelmia ja toimitukset alkoivat tänä vuonna, jolloin viisitoista markkia on saava

Nokia Datan kassajärjestelmät. Näitä asennetaan vuoden loppuun mennessä 25 eri puolelle Suomea.

Räätälintyönä kaupan ehdoin

Nokian voima on Jouko Korhosen mukaan järjestelmän tuoreudessa. Se on rakennettu "puhtaalle paperille" — juuri kauppaa varten; näin siihen ei sisälly mitään ylimääräistä. Laitteisto on pienikokoinen ja helppo käyttää, ohjelmisto on monipuolinen ja luotettava.

Järjestelmää on rakennettu kaksitoista miestyövuotta. Kun rakentaminen aloitettiin viime vuonna oli käytettävänä viime-

sin tietämys ja kentän asiantuntemus. Toistakymmentä kauppiasta oli muun muassa sanomassa sanansa.

"Lähtötaso oli todella mahdollisimman korkea, kenttää seurataan koko ajan aktiivisesti ja ohjelmistokehitykseen panostetaan. Kotimaisuusasteemme on myös korkea — markkinoiden korkein — joten kauppias voi käyttää laitehankintoihinsa investointivaroja", Jouko Korhonen sanoo.

Korhosen mukaan ponnistelut ovat kannattaneet, järjestelmästä on pidetty. Sen helppokäyttöisyys auttaa osa-aikaisia työntekijöitä. Oppimiseen tarvitaan vartitunti, riittää kun tietää mihin lyö koodin, mihin lukumäärät, mihin tilimyyntiin. Työ sujuu ja asiakas saa nopean palvelun.

Pojasta polvi paranee

Eipä siis riitä enää Joukon 11 ja 4 vuotiaille pojannasikoillekaan selitykseksi, että "oli kaupassa pitkät jonot". "Parempia myyjä muuten kuin isänsä", Jouko sanoo.

Viikkorahaneuvottelut ovat kuulemma todella vaikeita. Perusteluina otetaan huomioon kustannustason nousut, ennakkotapakukset jne.

Jouko Korhonen sanoo viihtyvänsä Nokialla siksi, että koko prosessi on saman katon alla — näkyy kun homma valmistuu. Jotain sentään puuttuu: käsillä tekemisen ilo.

Se löytyy harrastuksista, puutöiden tekemisestä. Neljästäkymmenestä prototyypistä erikoisin lienee OKO:n pankinjohtaja Sulo Immoselle puusta tehty pankkiautomaatin pienoismalli, jossa on taskulaskin näppäimistö.

Jos Joukon kutsuu kylään, saa lahjaksi mieluummin purukan kuin kukkanäppäimistö... tai sai, kukkien asettelu saattaa nimittäin olla seuraava harrastus, kun tuli voitettua sellainenkin kilpailu.

Vesa-Pekka Koljonen kuulutti pakinassaan muuten perään repliikkejä tietokoneautolle, joka pystyy antamaan kuljettajalle ohjeita puhumalla. Jouko lähetti pari ja molemmat julkaistiin.

Korhoslaisittain: — Meillä ei ole varaa tällaiseen kaahaamiseen. Minuakaan ei ole vielä maksettu. □

