

S yyskuusta 1981 on Ruotsin Nokia Dataa vetänyt tietojenkäsittelyalan ammattilainen **Kjell Strömlid**, 42. Atk-tehtävissä hän aloitti jo vuonna 1967 ja on niitä, jotka ovat eläneet ja nähneet atk-alan räjähdysmäisen kehityksen Ruotsissa.

Ennen Nokialle tuloaan Kjell oli 2 vuotta Ruotsin Memorex AB:n toimitusjohtajana, 2 vuotta Bonnierdata AB:n varatoimitus- ja markkinointijohtajana ja 8 vuotta Sperry-Univac AB:n myyjänä ja myyntipäällikkönä.

Kjell on paljasjalkainen ruotsalainen, mutta kertoo suonsaaran virtaavan muutamia tippoja myös suomalaista verta, jonka hän on saanut maahan muuttaneilta suomalaisilta esi-isiltään. Hän on syntynyt Luleässä pohjois-Ruotsissa ja kasvanut Enköpingissä Tukholman esikaupungissa. Ekonomiksi hän valmistui Tukholman kauppakorkeakoulusta -66 ja suoritti MBA-tutkinnon 1972.

Kjell Strömlid on 12 ja 15 vuotiaiden poikien isä. Hän on harrastanut squashia jo 19 vuotta ja kertoo olevansa Nokia AB:n paras ja miltei lyömätön koko Nokiassa.

Puutarhatyö, pitkänmatkan kävely, kesämökkeily, purjehtiminen ja aikanaan aktiivinen partiolaistoiminta ovat olleet lähellä sydäntä. Hän on jäsenenä ja virkailijana Odd Fellow -järjestössä ja lukee mielellään kaunokirjallisuutta. Talvella hän harrastaa pitkänmatkan luisteluja ja hiihtoa sekä slalomia.

Kokeilepa suomen kieltä Kjellin kanssa. Hän kertoo käyneensä viikon intensiivikurssin ja ymmärtää jo sata sanaa suomea ja lukusanat eli pääsee jyvälle mitä teksti käsittelee tai mistä keskustellaan. Englanniksi ja saksaksi käy keskustelu mukavasti ja ranskaakin voit paremman puutteessa yrittää.

Kun Kjell Strömlid tuli Nokia Datan palvelukseen vuonna 1981 oli sen palveluksessa 20 henkilöä, jotka saivat aikaan 19 miljoonan Ruotsin kruunun liikevaihdon. Tämän vuoden loppuun mennessä on henkilömäärä 75 ja odotettu liikevaihto 90-100 kruunua.

Nokia Datan Ruotsin toiminta suuntautuu projektimyyntiin tietyille rajatuille markkina- ja tuotealueille. Kaupan järjestelmissä se on Ruotsin markkina-johtaja. Päätteitä ja päätejärjestelmiä se myy suurille IBM käyttäjille ja henkilökohtaisia ja mikrotietokoneita suurten ja valikoitujen yritysten paikallis-

Ruotsin Nokia Datan vetäjä Kjell Strömlid



verkkoihin. Yksittäiskäyttäjille myyvät jälleenmyyjät henkilökohtaisia tietokoneita ja standardiohjelmistoja. Nokia Data on toimittanut järjestelmiä myös Ruotsin Honeywell Bullille, CDC:lle ja Datapointille.

»Tavoitteenamme on olla yksi Ruotsin 5 johtavasta pienkone-toimittajasta lähimmän viiden vuoden aikana, lisätä vuosittain myyntiä 40 %:lla ja olla sitä paitsi voittoa tuottava», Kjell Strömlid sanoo.

Tämä merkitsee, että vuoden 1987 loppuun mennessä nousee liikevaihto 230:een MSEK ja henkilökuntaa on 160. □

Kjell Strömlid chef för Nokia Data i Sverige

Från september 1981 har adbveteranen Kjell Strömlid, 42, varit chef för Nokia Data i Sverige. Sin bana inom adbranschen påbörjade han redan år 1967, och är en av dem som sett och upplevt adbranschens explosionsartade utveckling i Sverige.

Innan han kom till Nokia var Kjell två år verkställande direktör för Memorex Ab i Sverige, två år viceverkställande- och marknadsdirektör för Bonnierdata Ab samt åtta år försäljare och försäljningschef på Sperry-Univac Ab.

Kjell är helsvensk, men berättar att i hans ädror flyter också några droppar finskt blod. Dem har han ärvt av sina inflyttade finska förfäder. Han är född i Luleå i norra Sverige men har vuxit upp i Enköping, som är en

förstad till Stockholm. Civilekonomexamen avlade han år 1966 vid Handelshögskolan i Stockholm, där han också avlade MBA-examen år 1972.

Kjell är gift och far till två pojkar, 12 och 15 år gamla. Han har spelat squash i 19 år och berättar att han är bäst inom hela Nokia Ab och nästan oslagbar inom hela Nokia.

Trädgårdsarbete, långpromenader, sommarstugan, segling, och tidigare aktiv scoutverksamhet, har legat honom varmt om hjärtat. Han är medlem i Odd-Fellow-rörelsen och läser gärna skönlitteratur. På vintern sysslar han med långfärdsåkning på skridskor, skidåkning och slalom.

Försök tala finska med Kjell. Han berättar att han gått en enveckas intensivkurs och förstår redan ca 100 ord samt räkneorden. Med hjälp av detta vokabulär kan han redan få ett begrepp om vad en text berör eller vad man diskuterar. Engelska och tyska talar han relativt flytande, och i brist på annat kan du prova på franska.

När Kjell Strömlid kom till Nokia Data år 1981 fanns där en personal på 20 personer som omsatte 19 miljoner Svenska kronor. Före slutet av detta år uppgår personalen till 75 personer och omsättningen väntas stiga till 90-100 miljoner kronor.

Nokia Datas verksamhet i Sverige är inriktad på projektförsäljning inom begränsade marknads- och produktsektorer. Inom butikssystem är Nokia Data marknadsledare i Sverige. Terminaler och terminalsystem säljer man till stora IBM användare, samt person- och mikrodatorer för anslutning till stora och utvalda företags lokala nätverk. Återförsäljarna säljer persondatorer och standardprogram till enskilda användare. I Sverige hör också sådana datorleverantörer som Honeywell Bull, CDC och Datapoint till Nokia Datas kundkrets.

»Vår målsättning är att vara bland de fem främsta minidatorleverantörerna i Sverige inom de närmaste fem åren, att årligen öka försäljningen med 40 % och dessutom vara vinstgivande», säger Kjell Strömlid.

Detta betyder att före utgången av år 1987 stiger omsättningen till 230 miljoner Svenska kronor och personalen är 160 personer. □